



# 福建僑報



OVERSEAS CHINESE NEWS OF FUJIAN 發往 120 個國家和港澳台地區並在美國、菲律賓、印尼、澳大利亞、南非、匈牙利、英國、阿根廷、波蘭、西班牙、阿聯酋、及台灣地區落地印刷發行

2022年8月27日 星期六 印尼版 第924期

## 福州發布行動方案 發展茉莉花茶產業 到2025年全產業鏈產值突破百億元

據《福州日報》報道 記者近日從福州市農業農村局獲悉,《關於推進福州茉莉花茶產業高質量發展行動方案》(以下簡稱《行動方案》)日前正式印發。

《行動方案》提出,到2025年,福州市培育10家以上產值億元以上的花茶龍頭企業,建成2個福州茉莉花茶產業園,打造中國茶葉交易中心和中國茶葉交易大數據中心,實現福州茉莉花茶全產業鏈產值突破百億元,福州成為全球茉莉花及茉莉花茶產業核心區。

《行動方案》從“茶文化、茶產業、茶科技、市場占有率”4個方面明確了15個具體領域和相關舉措。比如進一步加強茶文化資源保護與開發、進一步擴大茉莉花種植面積、進一步加強種質資源保護與選育等。

《行動方案》從傳統市場升級、國內外市場拓展、營銷方式創新三方面提出行動舉措,擴大市場占有率;加快五里亭茶葉市場升級改造,建設集文化交流、科普教育、體驗觀光等一體的中國最具影響力茶葉交易中心和福州市地標性建築;支持企業擴張專賣網點,密切與RCEP成員國農產品國際貿易和農業對外合作,辦好“中國茶葉交易會”;培育一批新型福州茉莉花茶帶貨主播等。

(藍瑜萍)



福州重大水利民生項目——“一庫兩綫”工程提上議事日程,開啓前期規劃論證。

據福州市水利部門介紹,“一庫兩綫”工程,將開發利用大樟溪優質水源,建設大型龍湖水庫和兩條輸水綫路,將向福州主城區和濱海新城、東南科學城(含大學城)提供充足的優質水,受益人口近400萬。

“一庫兩綫”工程主體龍湖水庫,位于永泰縣境內大樟溪幹流,壩址以上控制流域面積2125平方公里,工程任務為供水,兼顧防洪、發電。根據初步規劃,水庫正常蓄水位217米,暫定總庫容4億—5億立方米,電站裝機容量10萬千瓦,多年平均發電量2.8億千瓦·時,多年平均供水量約6.9億立方米。

上圖為龍湖水庫效果圖。

(毛小春 來源:《福州晚報》)

## 福州籌建「一庫兩綫」工程

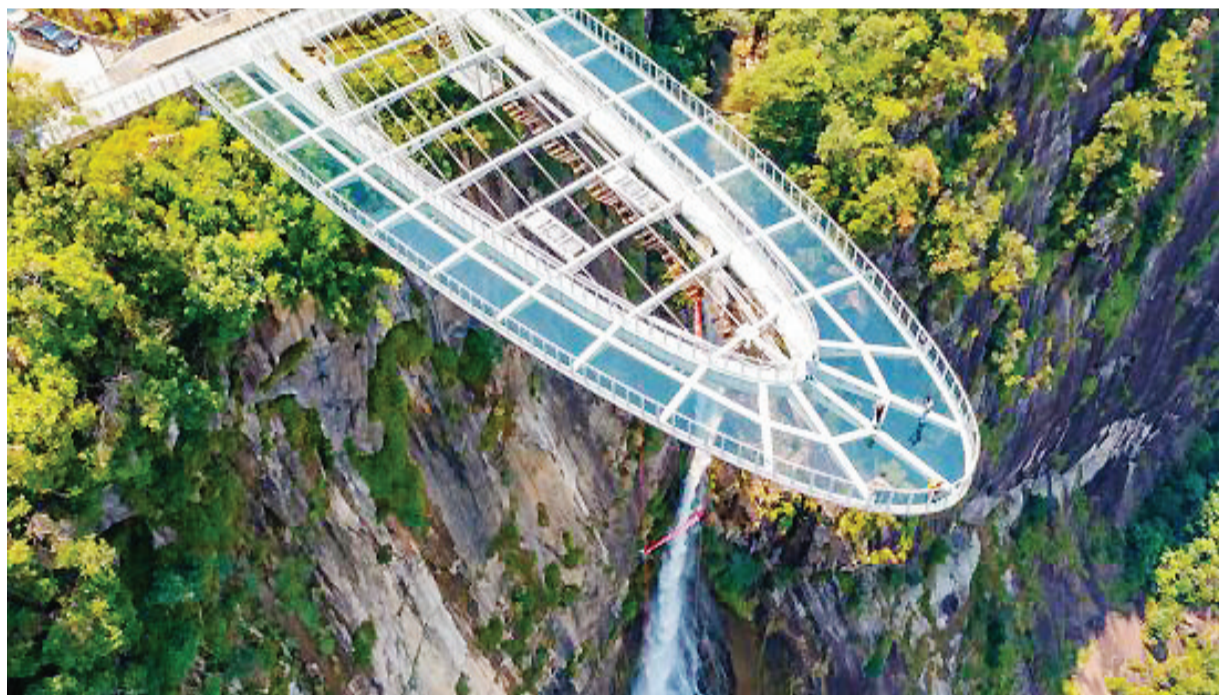
## 德化石牛山景區獲兩項世界紀錄認證

據中新網報道 近日世界紀錄認證官為泉州市德化縣石牛山景區頒發“垂直高差最大的單邊玻璃懸廊”和“垂直高差最大的單邊玻璃懸廊晃橋”兩項世界紀錄證書。

作為石牛山景區改造提升後新增的重要項目,位于岱仙瀑布頂端之天空之心玻璃平臺一直以其驚險刺激、新奇浪漫的看點遠近聞名。

從天空之心玻璃平臺至第一階梯高差334.12米,是目前玻璃懸廊為單邊斜拉式結構垂直高差最大的單邊懸挑玻璃懸廊。玻璃平臺晃橋位于景區人流量最大的玻璃懸廊下方,與岱仙瀑布相鄰,晃橋平臺至第一階梯高差330.9米,是目前垂直高差最大的單邊玻璃懸廊晃橋。

(鈞欣)



## 泉州首批「林業特色銀行」正式授牌

本報訊 近日,泉州市林業局與泉州銀行在政銀企簽約儀式上,為4家泉州銀行林業特色支行授牌。

泉州銀行將組建林業金融專業服務團隊,為林業特色支行提供及時對接、及時受理、及時放款,持續提供專業高效金融服務。未來5年,泉州銀行還將設立林業經濟專項信貸額度,安排100億元專項資金投向支持泉州林業,為林業產業專門孵化一批產品組合,制定一批專屬定價機制,設立一套增信緩釋方案,優化一組還本付息方式。

(張輝)

## 新沙貿易第一人王友海



在新加坡與馬來西亞沙撈越的早期貿易上,王友海是個家喻戶曉的華商,因為他是最早用“以貨易貨”的原始交易方式在兩地經商,從而發家致富,成為古晉(馬來西亞沙撈越州首府)頭角嶄露的閩籍僑界代表人物。

王友海(1830年—1889年),祖籍福建同安縣積善里白礁社(今漳州臺商投資區白礁村),1830年出生于新加坡一個貧寒家庭。7歲時,他的父親王坤殿便與世長辭。母親獨自撫養三男三女,家庭生活非常貧困。王友海幼時未受到教育,他深知要一洗窮根,祇有步上商途才能改變家庭命運。所以15歲那年,他就出外謀生,開始學做生意。

1846年,王友海聽說英國人統治下的沙撈越有着潛在的商機,就乘船到古晉探路,在船上結識了比他年長的林英茂,兩人一見如故。當小帆船航行到古晉,他們看到土著人日用品奇缺,而土產銷不出去,認為在這裡貿易大有作為。兩人決定合資做生意,回到新加坡後,就籌資採購日用品、雜貨,約定日期一起倒回古晉。

王友海初期在古晉時,生活非常艱苦。他寄宿在沙撈越河一個馬來村長的家中。每天清晨,王友海從村長的庭院里摘香蕉配白米飯後,就和林英茂劃着小舢板沿河向兩岸馬來人收購土產,待積累了一定數量的土產後,以小帆船運到新加坡出售,再採購另一批貨物運回古晉販賣。當時從沙撈越到新加坡,一趟需要三天至七天,甚至十天也說不定。直到1846年,王友海與林英茂才合資組建了“友海·茂公司”。

公司成立後,生意興旺,因為當時新加坡還沒有這樣承銷的商行。而每次從新加坡售出的貨款,又購入各種各樣具有吸引力的商品,再運到沙撈越去銷售,王友海很快就成為馳聘商場的名人。由于他為人正直、誠實、守信用,新加坡的商家開始讓他以賒賬方式,採辦大量的貨物,幾年下來,友海·茂公司業績風生水起。王友海

在擴大貿易業務的同時,也投資在沙撈越各埠開設碾我粉廠,大蓋廠房。1856年,王友海在新加坡開設啟昌友海公司,如此奮鬥了10年,王友海巨賈行列。1872年,王友海與林英茂拆股,由王友海獨資經營,改名為友海公司。

當時王友海的白礁同鄉也出了兩個富翁,就是王求和和王滄周。王求和是由興辦“丹絨巴葛船塢有限公司”和“新加坡鐵路股份有限公司”而起家的。王滄周則從發展船務、經營呂宋(菲律賓)土產而發達的。王友海與他們都有其相似之處,就是少年孤苦無依,連最起码的教育也無法享受。王友海與他們因念及族人南來,也會有流離顛沛的,本着“人饑己饑,人溺己溺”的慈懷,于1872年各捐資500塊大洋,共1500塊大洋,購置新加坡武吉智馬路四英里謙福律的“勃老恩山”山地,俗稱“姓王山”,無償獻給福建王氏族人作為居住、種植、喪葬的用途。王友海為“姓王山”首任爐主。王友海、王求和和王滄周處地不為名,不為利,以致人們祇知道“姓王山”而不知山主為何人。

王友海的雄厚財力,連當時沙撈越的統治者也為之側目。第二任拉者

(當地統治者)查爾斯布洛克于1875年動用政府資金,準備與英資的慕娘公司籌組沙撈越新加坡輪船有限公司時,力邀王友海參股,請他出任董事。這家輪船公司購置輪船定期航行于古晉與新加坡之間。

19世紀80年代是他的事業巔峰期,友海公司躍升為沙撈越最大的華資商行之一。1885年,王友海獨資在古晉市中心興建一條新街道,他擁有街道所有店鋪的產權,這條街命名為“友海街”。

王友海從劃小舢板沿河叫賣和收購土產起家,事業如滾雪球般迅速膨脹,他的成功讓同鄉非常羨慕,紛紛相繼南來。王友海扮演了居中牽引,積極協助安排新客的角色。

在商界崛起的同時,王友海也在漳泉人的社群中脫穎而出,成了福建幫的領袖。他極力穩固閩南商團的內部團結,排解鄉親之間的糾紛或者其他方言群體間的紛爭。他還出任閩南幫華商所管理的鳳山寺廣澤尊王廟的理事長一職,除了整頓廟務,按時主持各種神明聖誕的祭祀儀式外,還在廟里辦私塾,聘請老師教四書五經,讓同鄉弟子有個求知識字的場所。從出任鳳山寺理事長到統領福建幫,王友

海很快就上位為華社舉足輕重的領袖,再加上與拉者王室的關係密切,首任拉者詹姆士和次任拉者查爾斯布洛克都極其看中他在華人中的人脈網絡,也想倚重他的影響力來統領華人,所以也樂于在各方面給以配合,更順理成章地封他為“華人總甲必丹”。

隨着漳泉與廈門等閩南語系的移民涌入沙撈越經商和開墾,古晉人口劇增,王友海等人認為有必要成立同鄉會,藉以救濟貧困的同鄉,解決他們在此地的住宿問題。1871年王友海發起創立“福建公司”,當時福建公司對於協助解決同鄉的摩擦,潤滑緩衝同鄉與政府間關係,都扮演了非常積極的角色。王友海成為首屆總理,并一直擔任到他病逝,才由他兒子王長水接任。後來福建公司于1930年正式改名為“福建公會”,一直沿用至今。

王友海晚年居住在新加坡,他相貌堂堂,體格魁梧,性格敦厚和藹又豪爽,所以賓朋時常滿座,樂談其早年冒險的往事。可惜他因病于1889年6月9日逝世,享年60歲,葬于新加坡荷蘭火車站後面的自己的地產里。

王友海的子孫後代延續了家族榮光,長子王長水從華人甲必丹一直做到華人裁判庭庭長,王友海的曾孫王其輝當了馬來西亞科學工藝及環境部長、地方政府部長。(鄭來發)